



**DETALLAR OTROS ANEXOS
(ACTAS DE REUNIÓN, ETC)**

0000535

Anexo 1

Viernes 08 de marzo del 2024

Lunes 11 de marzo del 2024

Aplicación del Test de McClelland



0000536

En este día el MSc. Freddy Quinde dio a conocer la aplicación del Test de McClelland a los funcionarios de la federación deportiva del Carchi y como aplicarla a su vida social.

Anexo 2

Martes 12 de marzo del 2024

Transferencia de información para el desarrollo de conductas emprendedoras



En este día el MSc. Freddy Quinde dio a conocer lo que es la importancia de las conductas emprendedoras a los funcionarios de la federación deportiva del Carchi

0000537



Anexo 3

Miércoles 13 de marzo del 2024

Jueves 14 de marzo del 2024

Desarrollo de talleres por tipo de conducta empresarial



0000538



Anexo 4

Papelotes Desarrollo federados herramientas emprendedoras para el planteamiento de la propuesta del deportista





En este día todos los estudiantes se pusieron a hacer los papelotes, mandamos a imprimir cada idea de negocio y se pusieron a armar los papelotes

Anexo 5

Viernes 15 de marzo del 2024

Desarrolla en el deportista federado herramientas emprendedoras que permitan el planteamiento de propuestas de emprendimiento social sostenible enfocadas en la realidad local



En este día se les enseñó a los deportistas a dibujar o crear su propio emprendimiento con dibujos y los capacitadores siendo sus guías



0000542

Anexo 6

Miércoles 20 de marzo del 2024

Jueves 21 de marzo del 2024

Viernes 22 de marzo del 2024

Transferencia de información sobre el desarrollo de la creatividad



CLASE VIRTUAL

21 de marzo del 2024

The screenshot shows a Zoom meeting in progress. The main window displays a presentation slide titled "4. CONDUCTAS EMPRENDEDORAS" with a sub-heading "4.1. CONTENIDO CONDUCTAS EMPRENDEDORAS". The slide text discusses the importance of entrepreneurial conduct and includes a diagram of a wheel with 12 spokes labeled "La Misión emprendedora".

Participants visible in the meeting include:

- Aldair Pabón
- Mikaela Duque Ruiz
- Dennis Pabón
- Dairo Espinoza
- Kevin fuentes
- JUAN CARLOS ...
- CAMILA LARA
- Lenin Gudño
- Bladimir Anama
- Jairo Ibarra
- Nayeli de la Torre
- 27 más

The meeting controls at the bottom show the time as 19:43 and the meeting ID as jur-xihe-yic. The Windows taskbar is visible at the very bottom of the screen.

0000544

22 de marzo del 2024

Msc. Sonia Malquin Vera (Presentar)

Design Thinking DSA

Katherine Rodríguez

Msc. Sonia Malq...

ROBERTO CARL...

KATTYA DENICE CHALA SANT...

DAREN STEEVEN CHALA CON...

Gilda Picusti

BREYLI DOMENI...

MARJURY PAUL...

Katerin Estu...

SCARLETG LISE...

Katerin Estupifan ha levantado la mano

Abrir fila

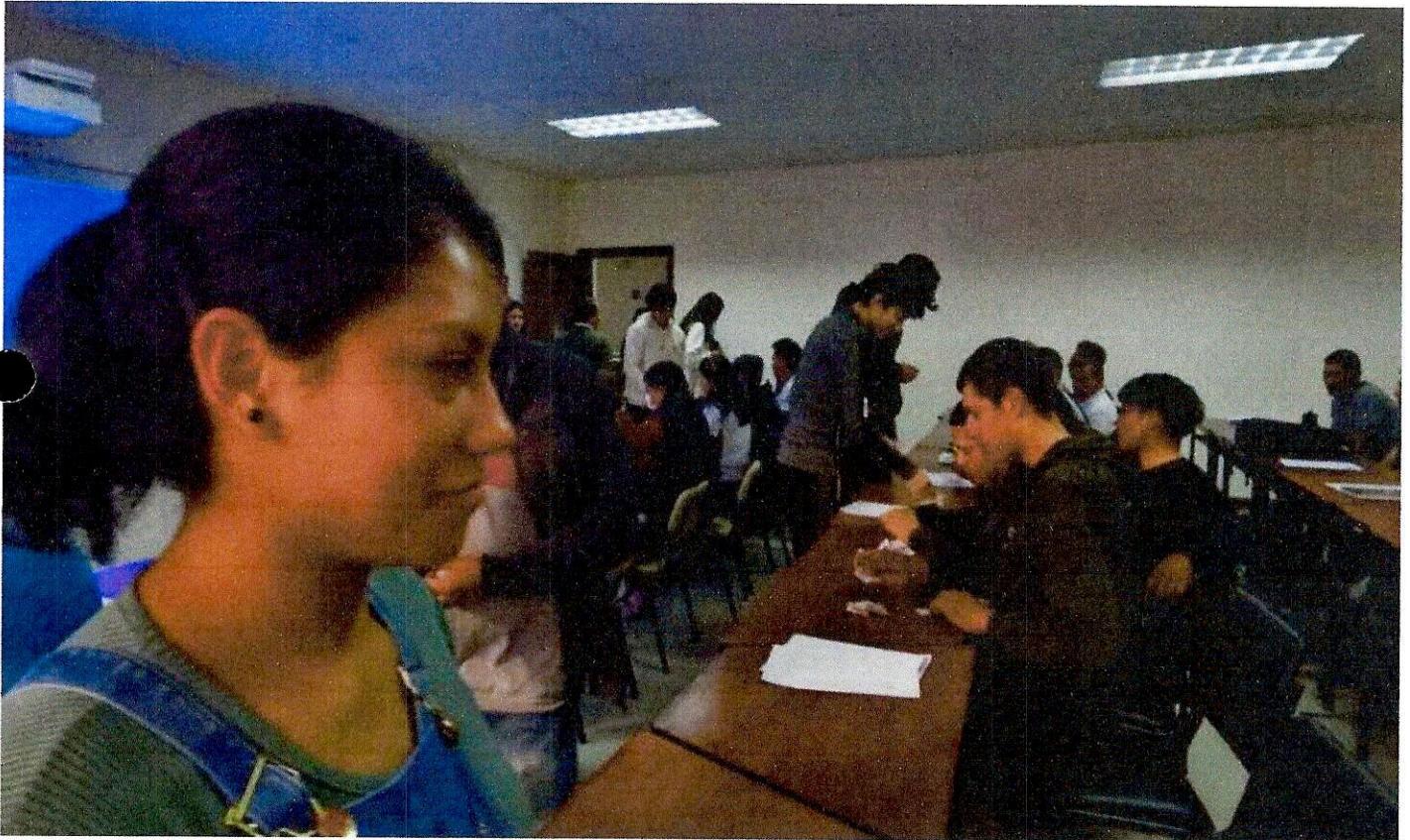
0000545

Anexo 7

Miércoles 27 de marzo del 2024

Jueves 28 de marzo del 2024

Transferencia de información para el Desing Thingking enfocado en el cliente



En este día los funcionarios debían demostrar su compañerismo, actitud para completar el mismo numero en grupo

0000546

CLASE VIRTUAL

28 de marzo del 2024

The screenshot shows a virtual meeting interface. At the top left, the name 'Msc. Sonia Malquin Vera (Presentar)' is visible. The main content area displays a presentation slide titled 'Design thinking IDEA'. The slide text reads: 'Las tendencias del mercado son como termómetros y brújulas. Por un lado, evidencian oportunidades de mercado y señalan a un determinado producto o servicio. Pero, por otro lado, también orientan decisiones importantes y confirman las direcciones adecuadas (Kotler, 2019). Copie la imagen en un formato A4, imprima, recorte y pegue de manera que tenga un dato de 4 lados, este es un ejercicio de benchmarking que le permitirá comparar su idea en relación al modelo de negocio de las empresas más innovadoras de la última década.' Below the text is a diagram with a green header 'Tendencia comercial' and a shopping cart icon. The right side of the interface shows a grid of participant avatars with names: 'luis miguel rodríguez can...', 'Msc. Sonia Malqui...', 'Amanda Alvarez', 'kevin Fuentes', 'ZOE YAMILETH PO...', 'Estevan Villareal', 'Jhon Ibarra', 'Jose Cuasquen', and a group labeled '42 más'. The bottom of the interface features a control bar with icons for mute, video, chat, and other functions, along with a timer showing '20:22' and the ID 'eek-ppjm-zol'.

0000543

Anexo 8

Miércoles 03 de abril del 2024

Jueves 04 de abril del 2024

Desarrollo de la idea de negocio



CLASE VIRTUAL

04 de abril del 2024

The screenshot shows a virtual classroom interface. The main window displays a presentation slide with the following content:

PROCESO DE ENSEÑANZA-APRENDIZAJE PARA EL LOGRO DE RESULTADOS DE APRENDIZAJE

4. MODELO DE NEGOCIO

4.1. CONTENIDO MODELO DE NEGOCIO

Entimado/a estudiante, antes de iniciar con la revisión de los conceptos sobre el modelo de negocio es necesario que realice una lectura introductoria sobre el tema, para ello puede utilizar cualquiera de los recursos indicados, revisar en las direcciones electrónicas o utilizar la bibliografía, ello de ayudará a entender de mejor manera lo que se desarrolla en esta unidad.

En los primeros encuentros se explicará cómo lograr un modelo de negocio para una nueva empresa basado en el texto Business Model Canvas del autor Alexander Osterwalder sobre «Ontología de Modelos de Negocio». Específicamente sobre el modelado del negocio en la empresa: términos, conceptos, actores, procesos, investigaciones, entrevistas, casos de estudio, también se trabajará con las plantillas o herramientas gráficas del Business Model. En resumen, trabajarán a manera de talleres grupales, 9 módulos del tercer del modelo de negocio, con el fin de disponer de un concepto lo más simple, relevante y comprensible posible, pero que no minimice en exceso el complejo funcionamiento de una empresa o de un nuevo emprendimiento.

On the right side, there is a grid of participant avatars with the following names:

- Jose Cuzquen
- CARLOS GUILLERMO MO...
- Estevan Villareal
- Msc. Sonia Malquín Vera
- ZOE YAMILETH PONCE CA...
- DILAN JHOAN MINA ARCE
- Kellen Méndez
- 46 más
- JOSE CUAZOEN

The bottom of the screen shows a Windows taskbar with the time 19:32, the user eek-ppjm-zol, and system information including 9°C, Parc nublado, and the date 4/4/2024.

0000549

Anexo 9

Miércoles 10 de abril del 2024

Jueves 11 de abril del 2024

Presentación del elevator spitch



0000550

Anexo 10

Miércoles 17 de abril del 2024

Jueves 18 de abril del 2024

Viernes 19 de abril del 2024

Los beneficiarios plantean el plan de negocios de desarrollo social con enfoque en la actividad deportiva



0000552

Anexo 11

Miércoles 24,25,26 de abril del 2024

Transferencia de información para la definición de la propuesta de valor



Este día se dio a conocer la importancia de la propuesta de valor

0000555

CLASE VIRTUAL

25 de abril del 2024

meet.google.com/jhh-agbe-ebv

Msc. Sonia Malquin Vera (Presentar)

Segmentos de mercado
Una empresa atiende a uno o varios segmentos de mercado. En este módulo se definen los diferentes grupos de personas o entidades a los que se dirige una empresa.

Propuestas de valor
Su objetivo es solucionar los problemas de los clientes y satisfacer sus necesidades mediante propuestas de valor. Se describe el conjunto de productos y servicios que crean valor para un segmento de mercado específico.

Canales
Las propuestas de valor llegan a los clientes a través de canales de comunicación, distribución y venta. Se explicará el modo en que una

Participants: Luis Miguel Rodriguez, Msc. Sonia Malquin Vera, Lenin Sepeda, Kevin Fuentes, Allison Zambrano, Patricio Manteca, Patricio Manteca.

0000550

26 de abril del 2024

Msc. Sonia Malquin Vera (Presentar)

The screenshot shows a Zoom meeting interface. On the left, a presentation slide is visible with the title "LIDERAZGO DE VUELO" and a diagram. The diagram consists of five boxes in a row: "Propuesta de negocio", "Análisis de mercado", "Financiamiento", "Recursos humanos", and "Estructura organizacional". Arrows indicate a flow from left to right between these boxes. Above the boxes, there is a green box with the text "¿CÓMO LOGRAR EL ÉXITO? TRABAJO EN EQUIPO". Below the boxes, there is a box with the text "¿CÓMO LOGRAR EL ÉXITO? TRABAJO EN EQUIPO".

Participants in the meeting include:

- ANDY JOEL ORITZ CUARAN
- Allison Zambrano
- Estevan Villareal
- CARLOS MONTENEGRO
- Bladimir Anama
- luis miguel rodrig...
- JOSTIN ESTEBAN PAREDE...
- 29 más
- yojan rodriguez

System tray information: eek-ppjm-zol, 9°C, PNL después, ESP, LAA, 20:14, 26/04/2024.

0000557

Anexo 12

De abr 01 de mayo del 2024

Viernes 10 de mayo del 2024

Diseño del modelo de negocio a través de la matriz Canva



Este día se enseñó a los funcionarios lo que es manejar un Canva para presentar su idea de negocio

0000558

CLASE VIRTUAL

09 de mayo del 2024

Msc. Sonia Malquin Vera (Presentando)

PLANTILLA Y PASOS PARA EL DISEÑO DE UN PLAN DE NEGOCIOS (2da)

Es un documento donde el emprendedor detalla sistemáticamente las informaciones del emprendimiento a realizar como son:

- El proceso de generar un plan de negocio.
- La necesidad y utilidad de la información.
- Evaluación de la oportunidad y los riesgos.
- Toma de decisión sobre la puesta en marcha de un nuevo emprendimiento. ¿Cambiar de planes un emprendimiento? ¿Para quien es este guía?

Para aquellas personas que desean crear un negocio, así también es aplicable para aquellas personas que desean reorganizar sus empresas para mejorar su competitividad.

¿Cómo utilizar esta guía de plan de negocio?

Aparte de tener un contenido explícito en los principales temas de un plan de negocio, se pretende ayudar a elaborar una herramienta de planificación en forma clara y sencilla completando los datos en la medida del desarrollo del plan y la disponibilidad de información de mercado.

Para algunos casos se deberá realizar análisis para demostrar algunos resultados de análisis, en algunos casos se deberán presentar datos de experiencia, cuestionarios en emprendimientos a gran escala, antecedentes de los clientes o grupos emprendedores en el negocio, niveles de inversión de capital e ingresos. Además de cuestionarios, organizaciones y organizaciones.

Un buen plan puede presentar sus riesgos, sin embargo, se debe tener presente que el factor más determinante del éxito en los nuevos negocios está en el mismo emprendedor. Antes de explorar un mundo de oportunidades, prepárate a dar los primeros pasos a un futuro cada vez mejor. ¡Mucho éxito en tu emprendimiento!

Alexander Salazar

José Cuasquen

Estevan Villareal

Juaina Sanchez

Msc. Sonia Malqui...

ZOE YAMILETH PO...

Maryuri Salcedo

44 más

Solange Meji

53

ESP LAA

7:38 p. m.
9/05/2024

000559

Anexo 13

Miercoles 15 de mayo del 2024

Jueves 16 de mayo del 2024

Viernes 17 de mayo del 2024

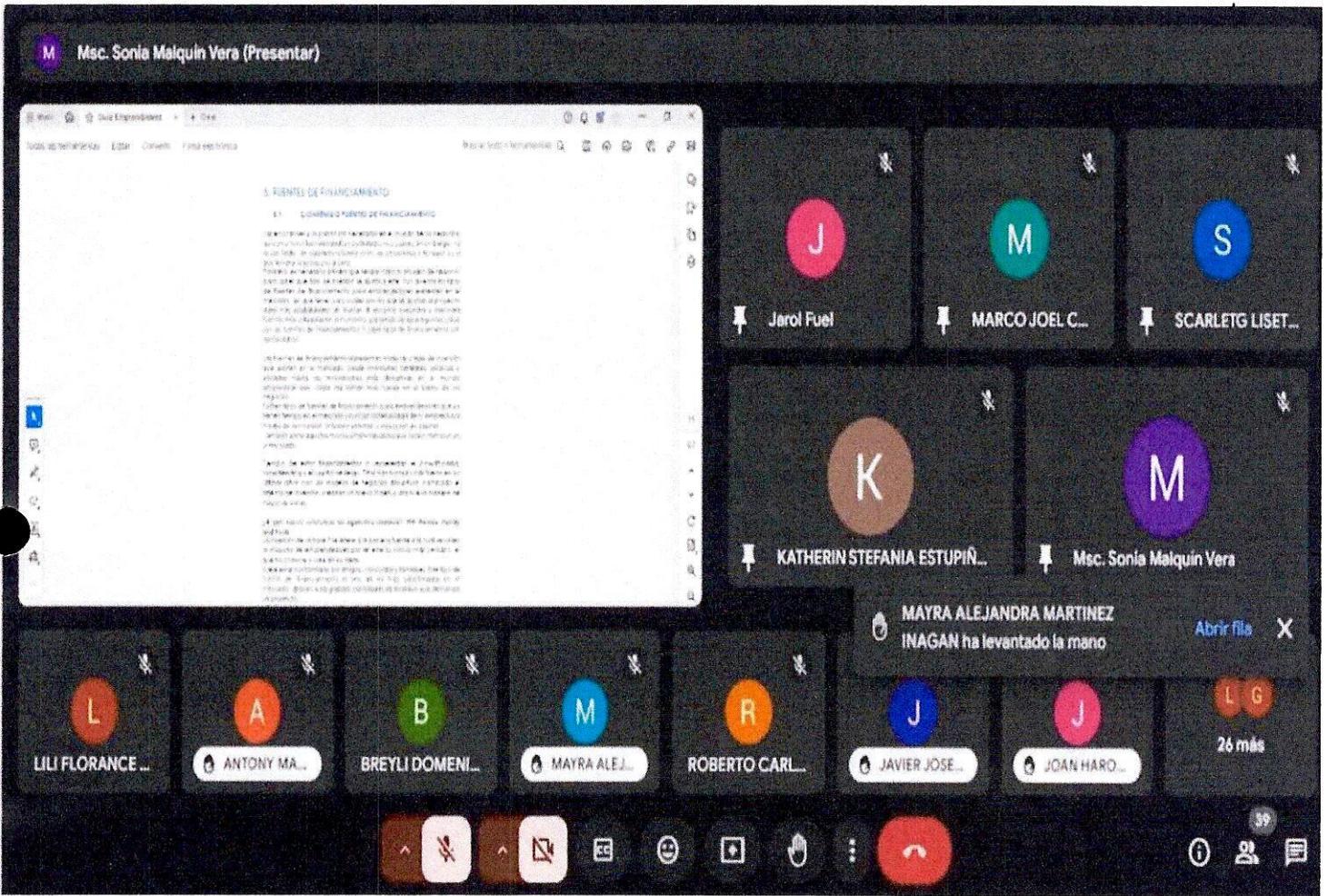
Transferencia de información para el logro del financiamiento



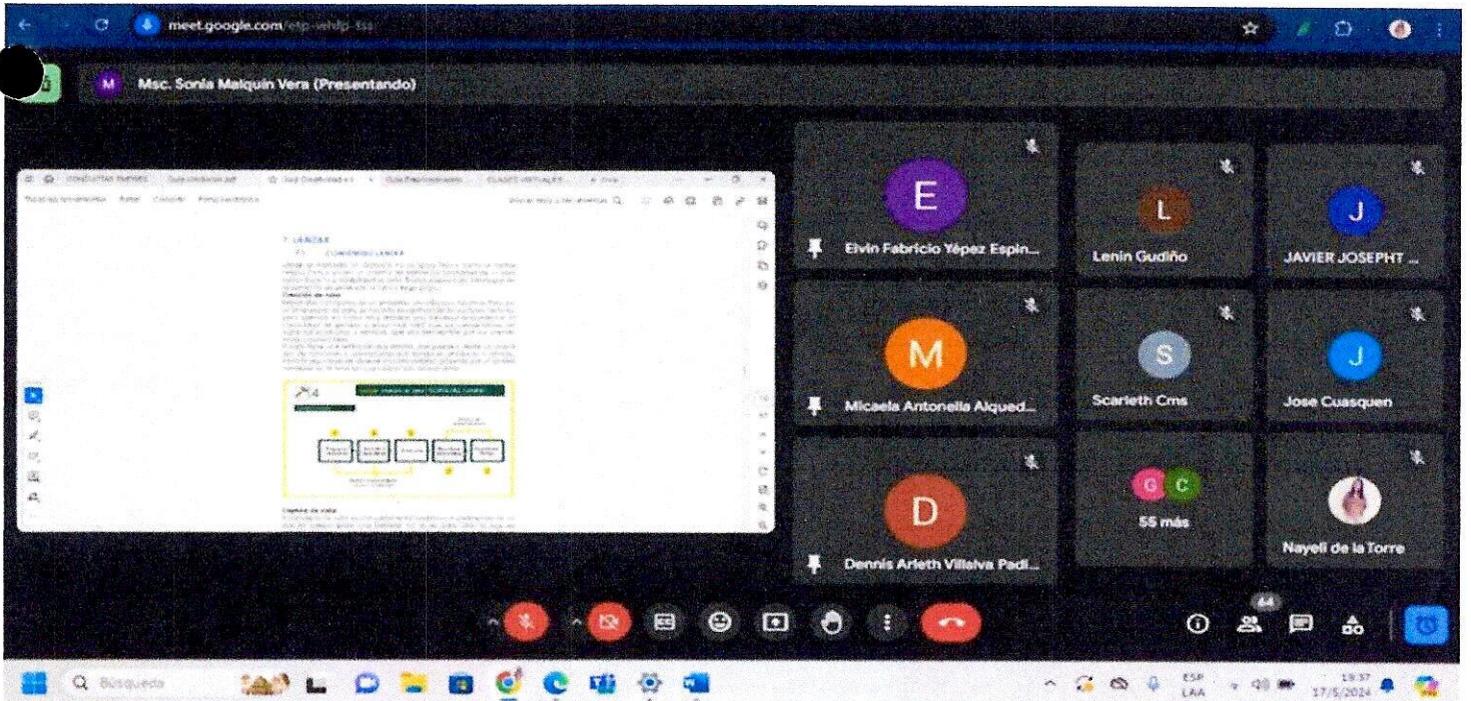
En este día se hizo con todas las personas todo para la preparación de la feria

0000560

16 de mayo del 2024



17 de mayo del 2024



0000561

23 de mayo del 2024

meet.google.com/.../w/.../...
Mac. Sonia Malquin Vera (Presentando)

CONTRATACIONES

7.1. CONTRATACIONES

El plan de negocio es un documento que describe la oportunidad, el producto, el contexto, la estrategia, el equipo, los recursos requeridos, el retorno financiero y el resultado de un emprendimiento. Se dispone de los recursos que permiten a los emprendedores iniciar un negocio y compartir un documento estratégico, una hoja de ruta o guía de implementación.

¿Qué es un Plan de Negocio?

El Plan de Negocio, es un documento único, que reúne toda la información necesaria para evaluar un proyecto, un negocio, una empresa o el lanzamiento de un nuevo producto, y los lineamientos generales para ponerlo en marcha.

¿Para qué sirve un Plan de Negocio?

El Plan de Negocio, es un documento empresarial fundamental, tanto para una gran compañía como para una Pyme.

De acuerdo con el momento en que se encuentre la compañía en su ciclo de vida, podemos utilizarlo para convencer a un inversor, para ingresar a un potencial socio, para respaldar un pedido de crédito, para lograr la aprobación de un superior de un nuevo proyecto/producto, para conseguir una licencia o franquicia, para estudiar la factibilidad del lanzamiento de nuevo producto, o para valorar una empresa para su posterior fusión o venta.

Elvin Fabrício Yépez Espin...
Lenín Gudiño
JAVIER JOSEPH T...
Micaela Antonella Alqued...
Scarleth Cms
Jose Cuasquen
Dennis Arleth Villalva Pad...
55 más
Nayeli de la Torre

Búsqueda
ESP LAA
19:37
17/5/2024

30 de mayo del 2024

6. PLAN DE NEGOCIOS

6.1. CONTENIDO PLAN DE NEGOCIOS

Un plan de negocio permite plasmar una idea de negocio, con los detalles necesarios para evaluar y tomar la decisión de emprender. Es un documento que describe la oportunidad, el producto, el contexto, la estrategia, el equipo, los recursos requeridos, el retorno financiero y el resultado de un emprendimiento. Se dispone de los recursos que permiten a los emprendedores iniciar un negocio y compartir un documento estratégico, una hoja de ruta o guía de implementación.

¿Qué es un Plan de Negocio?

El Plan de Negocio, es un documento único, que reúne toda la información necesaria para evaluar un proyecto, un negocio, una empresa o el lanzamiento de un nuevo producto, y los lineamientos generales para ponerlo en marcha.

¿Para qué sirve un Plan de Negocio?

El Plan de Negocio, es un documento empresarial fundamental, tanto para una gran compañía como para una Pyme.

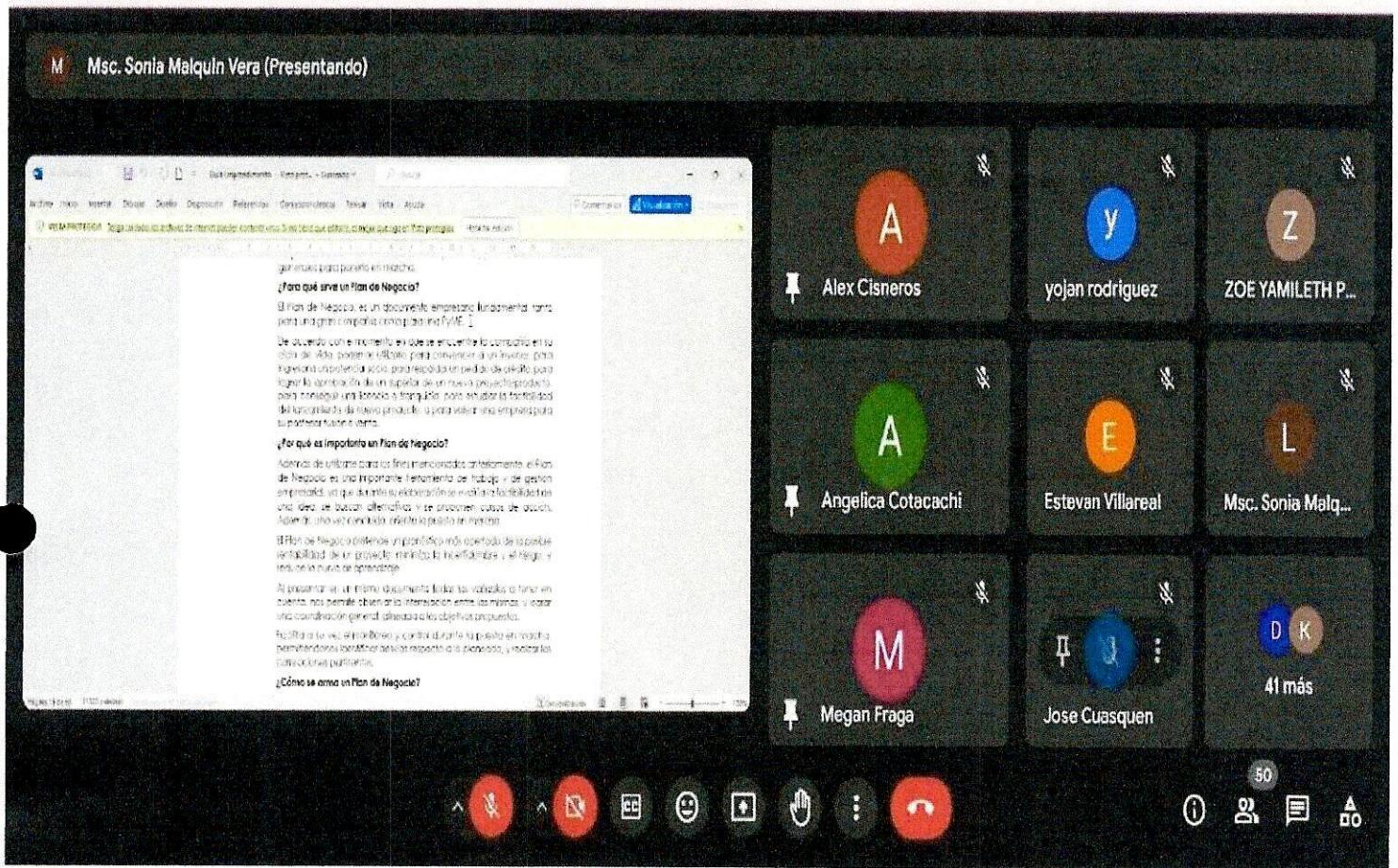
De acuerdo con el momento en que se encuentre la compañía en su ciclo de vida, podemos utilizarlo para convencer a un inversor, para ingresar a un potencial socio, para respaldar un pedido de crédito, para lograr la aprobación de un superior de un nuevo proyecto/producto, para conseguir una licencia o franquicia, para estudiar la factibilidad del lanzamiento de nuevo producto, o para valorar una empresa para su posterior fusión o venta.

Estevan Villareal
Mac. Sonia Malquin Vera
Jose Cuasquen
ZOE YAMILETH PONCE CA...
DILAN JHOAN MINA ARCE
Kellen Méndez
SAMYA DAENA RIVERA CO...
43 más
Silvia Saquinga

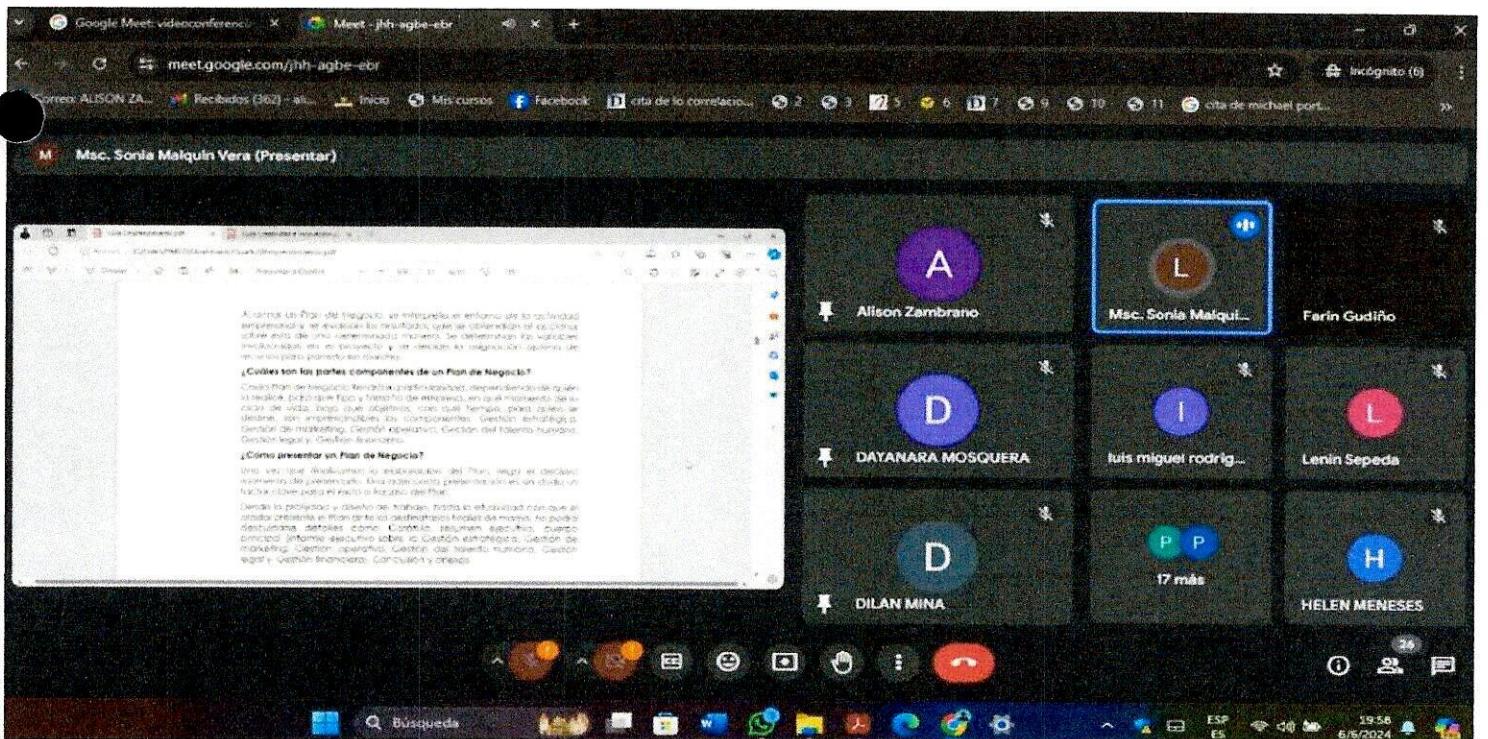
EUR/MXN
19:14
30/5/2024

0000562

31 de mayo del 2024



06 de junio del 2024



0000563

07 de junio del 2024

The screenshot shows a Google Meet window with the following elements:

- Browser Tabs:** Two tabs are open: "Meet: etp-whfp-fss" and "Meet: vhw-osqr-drk".
- Address Bar:** The URL is "meet.google.com/vhw-osqr-drk".
- Meeting Header:** "Msc. Sonia Malquín Vera (Presentando)".
- Shared Document:** A document titled "SECCIONES PLAN DE NEGOCIO" is shared, showing a table with columns and rows.
- Participants:** A grid of participant tiles is visible, including:
 - Gilda Picuasi (G)
 - Britany Carc... (B)
 - Lili Arce (L)
 - Katerin Estu... (K)
 - MAYRA ALEJAN... (M)
 - BREYLI DOMENI... (B)
 - Jarol Fuel (J)
 - KATHERIN STEF... (K)
 - SCARLETG LISE... (S)
 - 8 más (L, M)
- Personas Panel:** A sidebar on the right titled "Personas" with a search bar "Buscar contactos" and a list of participants under "EN LA REUNION":
 - Colaboradores: 18
 - Katerin Estupiñan (Tu)
 - BREYLI DOMENICA CO...
 - Britany Carcelen
 - DAFNE ESTEFANIA CO...
 - Gilda Malli
- Taskbar:** Windows taskbar at the bottom with "Busqueda" search, system tray, and date "19:20 7/6/2024".

0000564

Anexo 14

Del 12 al 19 de junio del 2024

Preparación de la feria



0000565

Anexo 15

Jueves 20 de junio del 2024

Feria de exposición de planes de negocios



000560



El día de la feria dimos a conocer todas las ideas de negocio de todos los capacitadores del proyecto "Pensamiento Empresarial"

0000567

Anexo 16

Del 21 al 28 de junio del 2024

Cierre del proyecto



000562

CARPUELA

CENTRO DE ENTRENAMIENTO PARA EL ALTO RENDIMIENTO



0000560



0000570